

**ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ КЛАСТЕРОВ
В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

© 2014

О.Н. Наумова, кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономика и управление»
Поволжский государственный университет сервиса, Тольятти (Россия)

Ключевые слова: территориальный кластер; принципы кластеризации; участники кластеров; виды территориальных кластеров; положительные характеристики территориальных кластеров.

Аннотация: Кластеризация представляет собой организационную форму модернизации современной экономики с целью повышения ее конкурентоспособности и предусматривает классификацию, определенные подходы и принципы формирования. В статье рассмотрены: а) дефиниции кластера и принципы его формирования применительно к различным областям науки, в том числе в экономике, как объединения различных хозяйствующих субъектов, взаимосвязанных друг с другом разработкой и обеспечением реализации совместных проектов на условиях взаимовыгодного партнерства; б) правовые основы, методические рекомендации по развитию территориальных кластеров и их преимуществ по сравнению с деятельностью отдельных хозяйствующих субъектов; в) экономические условия, влияющие на развитие территориальных кластеров, к которым отнесены наличие материально-технической, ресурсной базы, географических и культурных преимуществ, поставщиков факторов производства, обслуживающей инфраструктуры, наличие спроса на продукцию или услуги, условия внешней среды, включая государственную поддержку приоритетных направлений социально-экономического развития; г) основные участники и виды территориальных кластеров. Представленные подходы, принципы и классификация территориальных экономических кластеров позволили дать авторское определение территориального кластера как объединения хозяйствующих субъектов, включая образовательные и научно-исследовательские организации, на локальной небольшой территории, либо в пределах одного или нескольких субъектов Российской Федерации, или межгосударственном масштабе, на принципах функциональной зависимости участников, обеспечивающих синергетический эффект от взаимодействия по одному или нескольким видам экономической деятельности.

Одними из основных факторов, способствующих экономическому развитию хозяйствующих субъектов, всегда являлись их специализация и кооперация в определенных видах экономической деятельности, позволяющие достичь максимальный экономический эффект от интеграции взаимодействия субъектов на взаимовыгодных условиях. В настоящее время тенденции интеграции деятельности различных хозяйствующих субъектов называют кластеризацией, подходы и принципы которой рассматриваются в статье.

Традиционное понимание кластера представляется в виде объединения однородных элементов, характеризующего самостоятельную единицу, обладающую определенными свойствами [1]. Следует отметить, что применительно к разным видам деятельности или областям знаний понятие кластера приобретает специфические оттенки. Справочные системы приводят определения кластера в астрономии, химии, физике, музыке, лингвистике, информатике, экономике. Понимание сущности экономического кластера и принципов кластеризации экономики отражено в письме Минэкономразвития России № 20615-АК/Д19 от 26.12.2008 г. «О методических рекомендациях по реализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации» [2].

Целью исследований является изучение подходов и принципов кластеризации экономики, которые позволят определить классификацию и основных участников территориального кластера, а также функции их взаимодействия.

Среди общих принципов формирования кластера следует отметить такие, как: интегрирование или объединение элементов по признаку родственности, схожести; синергия, или функциональная взаимосвязь элементов друг с другом; способность характеризовать одно и то же явление или участвовать в одном процессе; комбинирование, основанное на взаимосвязи раз-

личных элементов, способных оказать влияние на достижение определенного результата; комплексность, предусматривающая наиболее полный охват функционально взаимосвязанных элементов.

С позиций формирования и развития экономических кластеров наибольшее значение представляют изучение дефиниций кластера в экономике и их эволюции.

А. Маршалл, изучая идеи и принципы экономического развития на рубеже 19-го и 20-го веков, определил, что в разделении труда и концентрации специализированных производств на определенной территории кроется один из основных факторов экономического развития [3]. Конечно, в трудах А. Маршала отсутствует понятие кластера. Однако результаты его исследования можно идентифицировать с принципами и факторами современной кластеризации экономики.

Так как в основе кластеризации лежат принципы производственной специализации и их концентрации, то в классическом понимании экономического кластера акцент сделан на производственный аспект, или общность деятельности взаимосвязанных компаний. Одним из первых понятие экономического кластера ввел М. Портер. Он определил кластер как промышленную группу, состоящую из соседствующих взаимосвязанных компаний и связанных с ними организаций, действующих в определенной сфере и характеризующихся общностью деятельности и взаимодополняющих друг друга [4]. М. Портер рассматривал кластер как организационную форму создания промышленной группы под целевую установку производства определенной продукции, требующей взаимных усилий различных организаций, способствующих реализации основных и обеспечивающих процессов.

Анализируя определение кластера, данное М. Портером, можно отметить, что автор не привязывает кластер к определенной территории, хотя «соседство

взаимосвязанных компаний» предполагает максимальную территориальную близость.

Сформированные позже подходы к определению экономического кластера чаще всего стали основываться на:

- объединении элементов по территориальному признаку, дающем определение кластера как сконцентрированной на некоторой территории группы взаимосвязанных компаний;

- комплексности, в том числе ресурсного обеспечения, представляя, например, градостроительный кластер как территориальное образование внутри мегаполиса, обеспечивающее жителям полный набор необходимых социальных функций – предоставление жилищных, административно-деловых, торговых, развлекательных, рекреационных и других услуг;

- высокой корреляции элементов, позволяющей определить кластер как группу объектов или явлений, которые воспринимаются вместе как естественная группа одного класса [5];

- схожести характеристик, параметров, представляющих структуру кластера в виде элементов множества, собранных в одну группу по принципу кооперации участников в достижении общей цели;

- специализации в определенной сфере деятельности.

Все больше и больше увязывая в отечественной внутренней экономической политике перспективы развития определенной территории с формированием и развитием на ней экономических кластеров, кластеризация стала одним из актуальных направлений модернизации структуры реальной экономики. И современное толкование экономического кластера представлено в «Методических рекомендациях по реализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации», утвержденных Министерством экономического развития РФ от 26.12.2008 № 20615-ак/д19. В данном документе указано, что развитие территориальных кластеров является одним из условий повышения конкурентоспособности отечественной экономики и представляет собой объединение предприятий, поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных производственных и сервисных услуг, научно-исследовательских и образовательных организаций, связанных отношениями территориальной близости и функциональной зависимости в сфере производства и реализации товаров и услуг.

Таким образом, создание экономического кластера преследует цель объединения различных хозяйствующих субъектов, взаимосвязанных друг с другом разработкой и обеспечением реализации совместных проектов на условиях взаимовыгодного партнерства.

Благодаря анализу условий и факторов, влияющих на формирование и развитие территориальных экономических кластеров, становится возможным выявить их положительные аспекты, определяющие превосходство создания кластеров по сравнению с работой отдельных хозяйствующих субъектов. К ним следует отнести следующие характеристики: юридическая и хозяйственная самостоятельность хозяйствующих субъектов; рационализация затрат всех видов ресурсов с целью производства конечного продукта с высокой добавленной стоимостью; инвестиционная привлекательность кластера как объекта с устойчивыми функциональными связями хозяйствующих субъектов; рост ответственно-

сти перед обществом и государством; формирование конкурентных преимуществ участников кластера во внешней среде за счет устойчивого и долгосрочного сотрудничества, эффективной внутренней специализации; формирование внутренней конкуренции за производство и реализацию инновационных идей или проектов, что способствует тенденции экономического роста; формирование технологической сети, которая в своей основе имеет совместную научную и образовательную базы; формирование среды для внедрения современных научных знаний с минимальными стоимостными и временными затратами; формирование комплексного взгляда на экономическое развитие определенной территории при эффективном использовании потенциала хозяйствующих на ней субъектов.

Рассматривая кластер как организационную форму партнерства заинтересованных сторон, важно отметить, что он формируется в определенных экономических условиях, которые имеют различную степень актуальности для разных видов экономической деятельности и территорий. Среди основных факторов следует выделить наличие материально-технической, ресурсной базы, географических и культурных преимуществ, поставщиков факторов производства, обслуживающей инфраструктуры, наличие спроса на продукцию или услуги, условия внешней среды, включая государственную поддержку приоритетных направлений социально-экономического развития.

Таким образом, в нашем понимании территориальный кластер – это объединение хозяйствующих субъектов, включая образовательные и научно-исследовательские организации, на локальной небольшой территории, либо в пределах одного или нескольких субъектов Российской Федерации, или межгосударственном масштабе, на принципах функциональной зависимости участников, обеспечивающих синергетический эффект от взаимодействия по одному или нескольким видам экономической деятельности. Создание кластера по своей сути представляет собой научно обоснованное формирование структуры функционально взаимосвязанных элементов в комплексной разработке и реализации определенных решений. При этом функциональная зависимость в кластере представляет собой форму устойчивой связи его участников, при которой изменение действий одного из участников влечет изменение действий других, а состав участников сформирован по функциональному признаку, определяющему их назначение, цель, задачи участия в одной цепочке взаимодействия.

При рассмотрении эволюции понятия экономического кластера от М. Портера и до настоящего времени становится очевидным принципиальное отличие территориального кластера от территориального производственного комплекса. Оно заключается в том, что территориальный кластер, как организационная форма совместных действий хозяйствующих субъектов, предусматривает наряду с привлечением к реализации общего проекта организаций по производству продукции и услуг дополнительно привлечение государственных, научно-исследовательских, образовательных, общественных организаций, ассоциаций и прочих организаций с учетом определенной полезности их участия в кластере. Данное отличие, а также рассмотренные принципы формирования кластера позволяют определить

основных его участников, а именно: организации, специализирующиеся на основном(ных) виде(ах) экономической деятельности, соответствующем(их) назначению кластера; организации, специализирующиеся на отдельных этапах технологического процесса кластера, поставляющие продукцию или выполняющие услуги на условиях субподряда, вознаграждения или договорной основе; организации, специализирующиеся на производстве продукции или услуг по видам экономической деятельности для общего пользования: а) в области производства продукции: обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха; водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений, б) в сфере услуг: транспортировка и хранение; информация и связь; государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение; организации сферы услуг, формирующие рыночную инфраструктуру, по следующим видам экономической деятельности: оптовая и розничная торговля; деятельность финансовая и страховая; деятельность по операциям с недвижимым имуществом; деятельность профессиональная, научная, техническая; деятельность административная; образование; деятельность гостиниц и предприятий общественного питания; деятельность в области здравоохранения и социальных услуг; деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений; общественные и экстерриториальные организации, специализирующиеся на оказании услуг по следующим видам экономической деятельности: предоставление услуг коммерческих, предпринимательских и профессиональных организаций, услуги профессиональных союзов, прочих общественных организаций и органов.

В результате изучения структуры кластера становится очевидным, что каждый из видов экономической деятельности может стать основанием для формирования кластера, ядром которого является наличие потребности в определенной продукции или услуге. И как правило, кластер создается по принципу комбинирования основных и обеспечивающих процессов. Следовательно, предоставление услуг, необходимых для осуществления определенного вида экономической деятельности, является одним из факторов, влияющих на формирование и развитие территориального кластера сферы услуг, а развитие кооперации между различными специализированными организациями является основой для формирования различных видов кластеров и интеграции между ними.

Рассматривая кластеризацию как современную тенденцию экономического развития, основанную на концентрации, специализации, кооперировании и комбинировании производства, важно выделить основные виды территориальных кластеров, используя следующие признаки их дифференциации:

– по пространственной расположенности: территориальные локализованные, когда участники кластера функционируют концентрированно в пределах небольшой территории при высокой концентрации взаимосвязанных видов экономической деятельности; дисперсные, когда участники кластера функционируют в условиях территориальной отдаленности в пределах одного

или нескольких субъектов Российской Федерации и даже в межгосударственном масштабе;

– по количеству участников: многочисленные и малочисленные;

– по количеству видов экономической деятельности: широкие, если кластер функционирует в рамках нескольких видов экономической деятельности; специализированные – в рамках одного вида экономической деятельности;

– по степени участия в совместной деятельности: взаимосвязанные с единым конечным продуктом, не взаимосвязанные с единым конечным продуктом;

– по степени конкуренции: конкурирующие и не конкурирующие;

– по инновационной активности: инновационные (экспериментальные) и традиционные;

– по сроку действия: краткосрочные и долгосрочные;

– по иерархии: вертикальные и горизонтальные;

– по уровню работоспособности: работающие, латентные, потенциальные;

– по наличию централизованного управления: институтизированные, если в кластере создан орган управления; неинститутизированные – в случае отсутствия единого органа управления;

– по количеству этапов производственной цепочки: комплексные, частичные;

– по организационной структуре: концентрированные на базе крупной организации; неконцентрированные, то есть равнозначные по степени участия участников;

– по степени соответствия государственной политике: целевые, создаваемые в соответствии с утвержденными федеральными или региональными программами развития; инициативные, создаваемые организациями для ведения совместной деятельности;

– другие.

Кластеры смешанных типов могут сочетать признаки нескольких видов кластеров.

Представленные подходы, принципы и классификация территориальных экономических кластеров во всем их многообразии позволяют научно-обоснованно подойти к формированию механизма создания, управления и развития объединений хозяйствующих субъектов и реализовать с максимальной экономической эффективностью программно-целевой подход к организации их взаимодействия в условиях оптимальной специализации и кооперации участников кластера в интересах экономического развития определенной территории.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Кластер // Википедия. Режим доступа: ru.wikipedia.org/wiki/%CA%EВ%Е0%F1%F2%E5%F0 (дата обращения: 30.06.2014).
2. РФ. Минэкономразвития. О методических рекомендациях пореализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации : письмо № 20615-АК/Д19 от 26.12.2008 // КонсультантПлюс. Режим доступа www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113283/ (дата обращения: 14.07.2014).
3. Маршал А. Принципы экономической науки. Режим доступа: www.gumfak.ru/econom_html/marchall/content.shtml/ (дата обращения 14.07.2014).

4. Громько Ю.В. Что такое кластеры и как их создавать // Альманах «Восток». 2007. № 1. Режим доступа: www.situation.ru/app/j_art_1178.htm/ (дата обращения: 02.07.2014).
5. Кластер // В словаре. Режим доступа: vslovar.ru/slovo/klaster (дата обращения: 01.07.2014).

PECULIARITIES OF TERRITORIAL CLUSTERS FORMATION IN MODERN ECONOMICS

© 2014

O.N. Naumova, candidate of economical sciences, Associate Professor, Economic and Management Department
Volga Region State University of Service, Togliatti (Russia)

Keywords: territorial cluster; clusterization principles; cluster participants; types of territorial clusters; positive features of territorial clusters.

Annotation: Clustering represents an organizational form of modernization of modern economy for the purpose of increase of its competitiveness and provides classification, certain approaches and principles of its formation.

The following points are considered in the article: a) definitions of a cluster and principles of its formation in relation to various scientific areas of economy as an association of various economic entities interconnected with each other by the development and ensuring implementation of joint projects on the terms of mutually beneficial partnership; b) legal bases, methodical recommendations on development of territorial clusters and their advantages in comparison with activity of separate economic entities; c) economic terms influencing the development of territorial clusters such as an existence of material and resource base, geographical and cultural advantages, suppliers of production factors, serving infrastructures, existence of demand for production or services, environmental conditions including the state support of the priority directions of social and economic development; d) main participants and types of territorial clusters.

The represented approaches, principles and classification of territorial economic clusters have allowed to give author's definition of a territorial cluster as an association of economic entities, including educational and research organizations, on the local small territory or within one or several subjects of the Russian Federation, or interstate scale, on the principles of functional dependence of the participants that provide synergetic effect from interaction by one or several types of economic activity.