

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КЛАСТЕРА В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

© 2014

Д.А. Державина, кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Прикладная экономика и управление производственными и социальными системами»
Международный Институт Рынка, Самара (Россия)

Ключевые слова: сельское хозяйство; агропромышленный кластер; подкластеры; ВТО; антизападные санкции.

Аннотация: Глобальные изменения в мировом экономическом пространстве, касающиеся России, а именно вступление в ВТО и введение антизападных санкций, оказывают глубокое воздействие на развитие экономики страны в целом и ее регионов. Сельскохозяйственный сектор является одной из самых важных составляющих экономики, наиболее подверженных внешним изменениям. В Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года выделены основные трудности, с которыми предстоит столкнуться России. Преодоление этих барьеров возможно только с использованием инновационных механизмов развития экономики, одним из которых является формирование кластеров на мезоуровне.

Развитие агропромышленного кластера Самарской области и его подкластеров будет осуществляться на основе дальнейшего структурирования по продуктовому принципу. Существующая разобщенность экономических интересов бизнес-субъектов в агропромышленном кластере является одной из основных причин его проблемного состояния. На основании опыта других стран все преимущества и недостатки перехода российской экономики к нормам ВТО станут видны только к 2016 году, но сельское хозяйство и сельхозмашиностроение остаются наиболее уязвимыми отраслями.

В результате введения антизападных санкций агропромышленный кластер и его подкластеры в Самарской области столкнутся с рядом проблем, а именно: увеличивающаяся дезинтегрированность и рассогласование действий участников кластера; введение санкций на один год, что ничтожно мало для подъема сельского хозяйства региона, увеличение процентных ставок по кредитованию с учетом текущего соотношения рубль/евро, рубль/доллар. В свою очередь, перспективой является резко выросшая экономическая эффективность деятельности экспортно ориентированных сельскохозяйственных производителей. Вышеуказанные проблемы и перспективы участников агропромышленного кластера требуют вмешательства со стороны государства на федеральном и региональном уровне путем формирования различных программ поддержки и лоббирования интересов сельхозпроизводителей.

Вступление России в ВТО как глобальное экономическое пространство предполагает активное использование инновационных технологий с высокой коммерческой составляющей, что требует креативных подходов на макроуровне развития экономики.

В Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года выделены основные вызовы, с которыми в долгосрочной перспективе предстоит столкнуться России и преодоление которых представляется условием успешной интеграции страны в глобальную экономику:

1. Усиление глобальной конкуренции, охватывающей не только традиционные рынки товаров, капиталов, технологий и рабочей силы, но и системы национального управления, поддержки инноваций, развития человеческого потенциала.

2. Ожидаемая новая волна технологических изменений, усиливающая роль инноваций в социально-экономическом развитии и снижающая влияние многих традиционных факторов роста.

3. Возрастание роли человеческого капитала как основного фактора экономического развития.

4. Исчерпание потенциала экспортно-сырьевой модели экономического развития, базирующейся на форсированном наращивании топливного и сырьевого экспорта, выпуске товаров для внутреннего потребления за счет дозагрузки производственных мощностей в условиях заниженного обменного курса рубля, низкой стоимости производственных факторов – рабочей силы, топлива, электроэнергии.

Принятый правительством курс на модернизацию экономики страны основан на следующих целевых ориентирах: высокие стандарты благосостояния человека; социальное благополучие и согласие; экономика лидерства и инноваций; сбалансированное пространственное развитие; экономика, конкурентоспособная на мировом уровне; институты экономической свободы и справедливости; безопасность граждан и общества [1].

Одним из инструментов перехода к инновационному, социально ориентированному типу экономики является теория кластерного развития, получившая широкое распространение в зарубежных странах и набирающая обороты в регионах России.

Агропромышленный кластер Самарской области представляет собой особую социально-экономическую систему, результаты функционирования которой в значительной мере определяются совокупностью внешних условий, таких как состояние социальной сферы села, помощь государственных органов власти и влияние инорегиональных субъектов.

Развитие бизнес-составляющей агропромышленного кластера Самарской области будет осуществляться в первую очередь на основе его дальнейшего структурирования по продуктовому принципу. В результате должно быть образовано 7 основных подкластеров: мясопродуктовый, зернопродуктовый, молокопродуктовый, масличный, плодоовощной, картофельный, свеклосахарный.

Первые 3 из них взаимосвязаны между собой, а остальные можно рассматривать как относительно изолированные системы.

Стержневым элементом подкластера является интегрирующая продуктово-технологическая цепочка, при прохождении которой формируется и распределяется добавленная стоимость конечного продукта (рис. 1) [2].

Сам кластер является практически дезинтегрированным. Существующая система отношений в кластере существенно замедляет его развитие: между абсолютным большинством входящих в него бизнес-единиц отсутствует координация совместных действий, что приводит к значительным внутрикластерным диспропорциям. Более того, по словам генерального директора ОАО «Красноярское молоко» (одного из участников кластера), на деятельности руководимого им предприятия абсолютно не отражается его присутствие в кластере, не говоря о потенциальных возможностях, которые представляет кластер его участникам.

Существующая разобщенность экономических интересов бизнес-субъектов в агропромышленном кластере является одной из основных причин его проблемного состояния.

Но если говорить об экономических показателях деятельности Самарского агропромышленного комплекса (АПК), то цифры валового регионального продукта, представленные в таблице 1, демонстрируют достаточно высокий уровень развития, в свою очередь, каких показателей могла бы достичь экономика региона при условии полной интеграции и кооперации участников кластера.

22 августа 2012 года Россия официально стала членом ВТО. Основная цель деятельности ВТО – это снижение барьеров в международной торговле, уменьшение или упразднение таможенных пошлин и импортных квот. На сегодня в ВТО состоит 80 % стран мира, на долю которых приходится около 97 % мирового торгового оборота. Всемирная торговая организация не приветствует протекционистские меры государства в отношении аграриев, поскольку они стимулируют производство и искажают условия внешней торговли. Государство, вступающее в ВТО, должно сократить субсидии сельхозпроизводителям, отказаться от экспортных дотаций и снизить таможенные пошлины на зарубежную продукцию, что идет вразрез с российской политикой развития АПК.

В последние годы сокращение объемов государственной поддержки АПК становится мировой тенденцией. Данное снижение обусловлено повышением цен на продовольственные товары в мире и лишь отчасти вызвано изменениями в проводимой в этих странах аграрной политике. Для защиты отдельных чувствительных сегментов своего сельского хозяйства развитые страны – члены ВТО используют разного рода заградительные барьеры на пути импорта товаров на свой рынок.

Средний уровень тарифной защиты стран – членов ВТО по сельскому хозяйству составляет 62 %. Тарифная защита ЕС – основного торгового партнера и конкурента стран Сообщества – составляет 20,5 %.

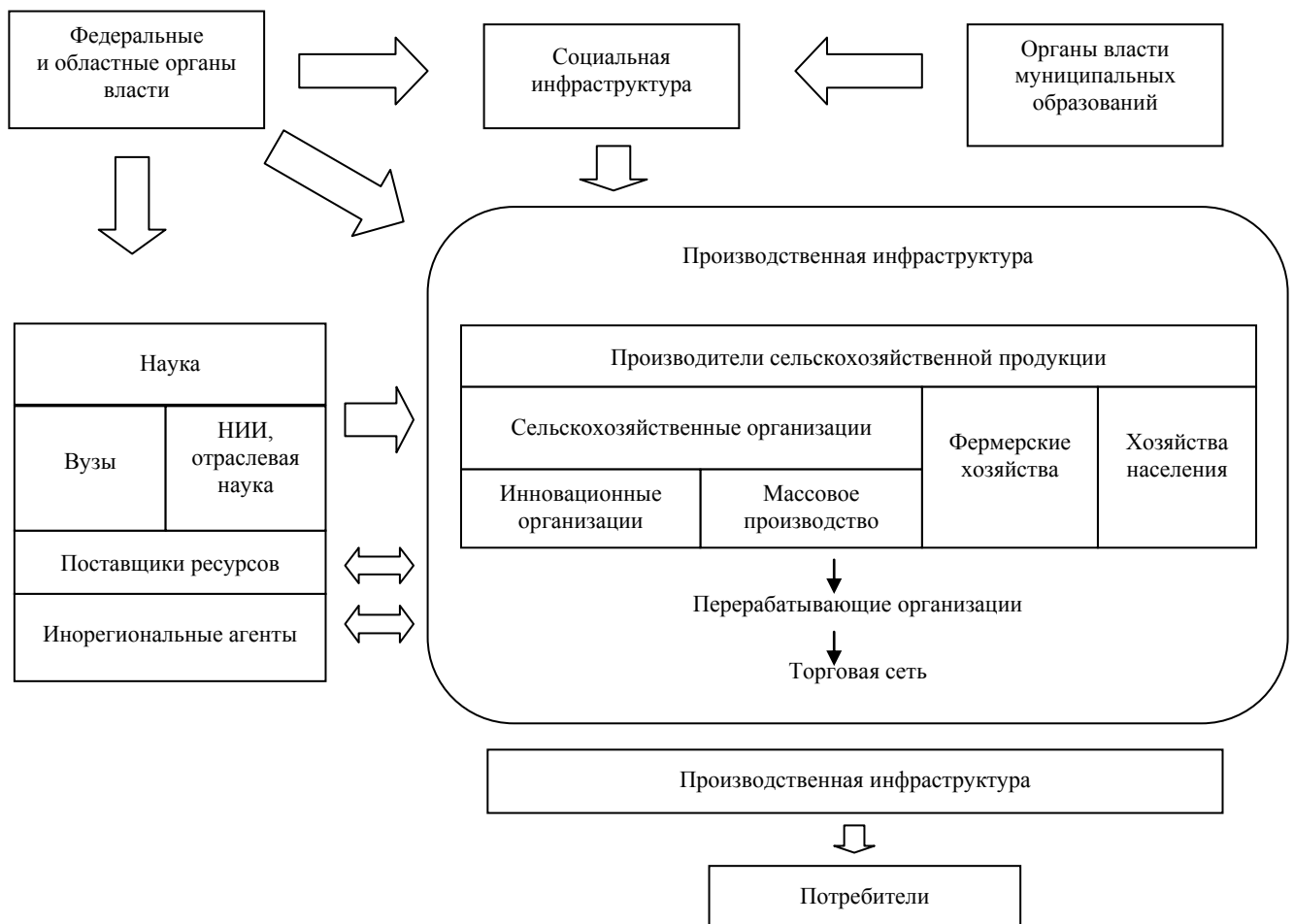


Рис. 1. Концептуальная схема агропромышленного кластера Самарской области

Таблица 1. Экономические показатели деятельности АПК Самарской области за 2006–2012 гг.

Показатели	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Валовой региональный продукт, млн. руб.	487714	584969	699296	584000	695651	834149	941611
В том числе сельское хозяйство, млн. руб.	22657,5	24420	30566,8	30032,3	20500	35133,1	39903,3

Используются также различные нетарифные барьеры, меры фитосанитарного контроля.

Для начала рассмотрим потенциальные преимущества, которые могут позитивно отразиться на развитии АПК от вступления страны в ВТО. Определенным преимуществом является приведение национального законодательства в соответствие с международными требованиями, направленными на обеспечение всем экспортерам и импортерам, в том числе продукции АПК относительно стабильных и предсказуемых условий деятельности.

Принятие единых для всего мирового сообщества правил игры способствует ускорению перехода отраслей АПК на цивилизованные рыночные отношения, окажет позитивный эффект на инвестиционный климат, улучшит условия для доступа отечественной продукции АПК на внешний рынок, создаст дополнительные условия для повышения ее качества и конкурентоспособности.

Предоставление режима наибольшего благоприятствования стране в отношениях со всеми странами – членами ВТО. Экспортеры на мировых рынках вынуждены снижать издержки, расширять ассортимент и повышать качество продукции. Это позитивно влияет на макроэкономические процессы государства – члена ВТО. Потребители в этих странах благодаря либерализации внешней торговли получают доступ к разнообразным импортным товарам и услугам.

Вместе с тем присоединение страны к ВТО и выполнение связанных с этим международных обязательств могут создать не только дополнительные социально-экономические сложности, но и иметь негативные последствия для развития экономик присоединяющихся стран.

На основании опыта других стран все преимущества и недостатки перехода российской экономики к нормам ВТО станут видны только к 2016 году, но сельское хозяйство и сельхозмашиностроение являются наиболее уязвимыми отраслями [3].

Летом 2014 года Россия ввела антизападные санкции, касающиеся в том числе и ввоза ряда продовольственных и промышленных товаров из стран Евросоюза и США, т. е. введенные санкции напрямую коснутся деятельности участников Самарского АПК. В ноябре 2014 года курс национальной валюты России обвалился, курс евро и доллара достиг небывалого максимума.

Далее рассмотрим, каковы могут быть последствия введения санкций и падения рубля в целом на агропромышленный кластер Самарской области и его подкластеры.

Санкции введены сроком на один год, для сельскохозяйственной отрасли это срок ничтожно мал. Для того чтобы развить отечественное производство, необходимо привлекать денежные средства на строительство, оборудование, поголовье скота. Поскольку большая

часть оборудования, например для крупного рогатого скота, производится в Европе и США, то с учетом стоимости рубля и евро/доллара приобретение такового становится для сельхозтоваропроизводителей непосильным. Т. е. второй проблемой является привлечение денежных средств, причем не только в форме государственной поддержки и субсидирования, но и в виде обычных кредитов.

Третья проблема: предполагается, что вместо западных товаров российский рынок будет заполняться продукцией из развивающихся стран, и нет никаких оснований считать, что эта продукция не будет конкурентом производимой нашими сельхозтоваропроизводителями. Возможно, в некоторых сегментах возникнет дефицит из-за быстрого принятия решений по санкциям и недоговоренностей о поставках, но со временем поставки стабилизируются и вполне возможно, что покупатель предпочтет именно эту – новую продукцию.

Четвертой проблемой является характерная черта национальной экономики России, а именно завышенная цена практически на все, что производится в стране. Автор не ставит своей задачей аргументировать причины формирования и получения сверхприбыли, а констатирует факт того, что завышенная стоимость является зачастую основной причиной отказа в приобретении продукции, в том числе сельскохозяйственной отрасли.

Пятая проблема – возможное рассогласование участников рынка. В то время как по одним видам продукции российские сельхозтоваропроизводители будут сотрудничать со странами ЕС и США, по другим видам они будут «ссориться».

Теперь рассмотрим возможные перспективы для участников сельскохозяйственной отрасли.

Поскольку зерновой покластер АПК Самарской области является экспортно ориентированным, то при существующих ценах на зерновые культуры в евро/долларах сельхозтоваропроизводители могут получить значительно более высокий уровень прибыли и использовать полученные непланируемые денежные средства как инвестиции в производство или сырьевую базу.

Второе преимущество – развитие интеграционных процессов, в них наряду с сельскохозяйственными и перерабатывающими предприятиями вовлекаются торговые и банковские структуры, предприятия ведущих отраслей промышленности, на которых можно наладить выпуск сельскохозяйственных машин и оборудования по лицензиям западных фирм.

Третье преимущество – более тесное сотрудничество с участниками других региональных агропромышленных кластеров, в котором не было жесткой необходимостью введения санкций.

Четвертое преимущество: транспортировка товаров из Азии и Южной Америки в Россию добавит значительную часть в цепочку создания стоимости, поэтому,

Таблица 2. Проблемы и перспективы вступления в ВТО, введения санкций и падения рубля

Подкластер	Перспективы	Проблемы
Мясопроductовый	Увеличение темпов роста на региональном рынке. Развитое кормопроизводство и переработка.	Нестабильность мясного рынка из-за таможенно-тарифной политики. Отсутствие постоянного взаимодействия между производителями. Возрастающая конкуренция в связи с поступлением продукции из Южной Америки.
Молокопродуктовый	Высокий потенциал и значительные темпы роста на региональном рынке. Развитое кормопроизводство. Наличие завода по производству оборудования для ферм (Тольятти).	Сложности при приобретении молодняка. Повышение объемов ввоза сухого молока. Высокая стоимость нового оборудования основных производителей (Германия, Швеция, США).
Зернопродуктовый	Основной продукт АПК Самарской области. Высокий экспортный потенциал. Высокая рентабельность продаж зерна (курс рубль/евро, рубль/доллар). Развитая система хранения (элеваторы). Высокий спрос на фуражное зерно в регионе.	Низкий технический и технологический уровень большинства хозяйств. Высокая стоимость новой самоходной и прицепной техники (основные производители – Евросоюз, США, Канада).
Масличный	Высокая экономическая эффективность. Высокий экспортный потенциал. Развитая система хранения (элеваторы).	Низкий технический и технологический уровень большинства хозяйств. Высокая стоимость новой самоходной и прицепной техники (основные производители – Евросоюз, США, Канада).
Картофельный	Высокий уровень урожайности. Самая высокая экономическая эффективность среди всех подкластеров. Наличие семеноводческих хозяйств (Тольятти, Сызрань). Компактное расположение хозяйств.	Ограниченная площадь орошаемых земель. Низкий уровень мощностей для переработки, хранения.
Плодоовощной	Высокие производственные показатели. Компактное расположение производителей.	Ограниченная площадь орошаемых земель. Низкий уровень мощностей для переработки, хранения.
Свеклосахарный	Перспективная подотрасль рынка в целом.	Производство и переработка сахарной свеклы с 2008 г. прекращены. Отсутствие потенциальных инвесторов для строительства нового и восстановления существующего производства. Природно-климатические условия.

скорее всего, импортная продукция будет иметь более высокую стоимость по сравнению с аналогичной отечественной.

Кроме вышерассмотренных преимуществ и недостатков, характерных в целом для АПК, в таблице 2 более подробно представлены проблемы и перспективы вступления в ВТО, введения санкций и падения курса рубля для основных подкластеров агропромышленного кластера Самарской области. Выводы:

Основная проблема участников Самарского агропромышленного кластера – дезинтегрированность и рассогласование действий, т.е. необходима организация функционального звена внутри кластера, которое бы регулировало организационно-экономический механизм функционирования кластера.

Введение антизападных санкций на один год – слишком маленький срок для подъема сельскохозяйственной отрасли, необходимо в дальнейшем ограничить

ряд ввоза товаров для последующего их замещения отечественными.

Высокие процентные ставки в кредитовании с учетом текущего соотношения рубль/доллар и рубль/евро делают невозможным модернизацию производства и техники. Необходимо разрабатывать специальные программы поддержки сельхозтоваропроизводителей на федеральном и региональном уровне, вводить в состав кластера кредитные организации.

Высокая экономическая эффективность деятельности экспортно ориентированных производителей сельскохозяйственной продукции на первый взгляд очевидна в краткосрочной перспективе ввиду резкого повышения стоимости зерна в рублевом эквиваленте, но из-за нестабильности экономического развития в целом скачки курса национальной валюты могут негативно отразиться на участниках сельскохозяйственной отрасли, поскольку основной объем зерна еще не отгружен

и находится на хранении в области, производители не стремятся реализовать его сейчас, надеясь на еще большее повышение цен, в то время как на мировые цены может оказать сильное влияние предстоящий урожай Аргентины и Бразилии, заключенные фьючерсные контракты подлежат обязательному исполнению, а рубль может так же резко и подняться при поддержке Центробанка и государственных программ денежно-кредитной политики.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. О Концепции долгосрочного развития Российской Федерации до 2020 года. URL: www.lawsector.ru.

2. Стратегия социально-экономического развития Самарской области до 2020 года. URL: economy.samregion.ru.
3. Всемирная торговая организация. URL: www.wto.ru.

REFERENCES

1. On Conception of long-term development of the Russian Federation till 2020. URL: www.lawsector.ru.
2. Strategy of social and economic development of Samara region till 2020. URL: economy.samregion.ru.
3. World Trade Organization. URL: www.wto.ru.

PROBLEMS AND PROSPECTS FOR ECONOMIC DEVELOPMENT OF AGROINDUSTRIAL CLUSTER IN TERMS OF SANCTIONS

© 2014

D.A. Derzhavina, candidate of economic sciences,
associate professor of Department «Applied Economics and Management of Industrial and Social Systems»
International Market Institute, Samara (Russia)

Keywords: agriculture; agroindustrial cluster; subclusters; WTO; anti-Western sanctions.

Annotation: Global changes in world economy that concern Russia, in particular joining WTO and introduction of anti-Western sanctions have a profound effect on the economic development of the entire country and on its regions. Agricultural sector is one of the most important parts of the economy most of all exposed to external changes. The concept of long-term socio-economic development of the Russian Federation for the period up to 2020 identifies the main challenges to be faced in Russia. Overcoming of these barriers is only possible with the use of innovative mechanisms of economic development one of which is the formation of clusters on the meso-level.

The development of Samara agroindustrial cluster and its subclusters will be based on further structuring of product lines. The current fragmentation of economic interests of business entities in the agrocluster is one of the main reasons for its unfortunate state. Based on the experience of other countries, the advantages and disadvantages of transition of the Russian economy to the WTO rules will be only visible no sooner than in 2016, but agriculture and agricultural sectors remain most vulnerable. As a result of the introduction of anti-Western sanctions, agribusiness cluster and its subclusters in Samara region will face a number of challenges, particularly the increasing disintegration and mismatch of the cluster members actions; one year sanctions that are negligible for improvement of agriculture in the region, the increase in interest rates for loans based on the current of ruble/euro and ruble/dollar ratio. On the other hand, sharply growing economic efficiency of agricultural businesses with export-oriented activities is quite prospective. The abovementioned problems and prospects of agroindustrial cluster participants require state intervention at the federal and regional level through the formation of various programs of support and lobbying of agriculture producers.